

אסתר פולנסקי

050-3380829 ♦ polansky.eco@gmail.com ♦ ירושלים ומרכז הארץ ♦ ילידת 1987 ♦ רווקה

כלכלנית עם ניסיון בניהול מכירות ושיווק. התמחות: ניהול מכירות ושיווק, ייעוץ אסטרטגי, תכנון ובקרה, תקציבים, בניה והטמעה של תכניות עסקיות ושיווקיות, ייעול תהליכים, קידום ופיתוח עסק

ניסיון תעסוקתי

2015-2018 ייעוץ כלכלי וליווי עסקים קטנים ובינוניים

2002-2018 תיווך ויצירת שת"פים בין עסקים ובעלים מקצוע

2016-2018 "אריקס" בריאות 360 – בעלת רשת זכיינים עצמאית

- ♦ איתור לידים, שיתופי פעולה אסטרטגיים והזדמנויות עסקיות (B2C ו B2B)
- ♦ עריכת פגישות, ניהול מו"מ וסגירות עסקאות
- ♦ הכנה והעברת פרזנטציות ללקוחות ושותפים פוטנציאליים
- ♦ פיתח קשרים עסקיים ואיתור שווקים בארץ ובחו"ל
- ♦ הובלה, הדרכה ואימון צוות מפיצים עצמאים
- ♦ שיווק וקידום ברשתות חברתיות, קופירייטינג וכתיבת תוכן
- ♦ יזום פעילות עסקית ושיווקית, יצירת כלים ועזרים

2015-2016 "טייני לאב" – אנליסטית ומנהלת מחלקת מכירות עולמית

2013-2014 "פירסט אינדקס" – שותפה מנהלת שיווק ושימור לקוחות

2008-2013 "יפאורה תבורי" – ניהול מכירות (אזור ירושלים והדרום)
– מנהלת תכנון ובקרה

השכלה

2007-2012 האוניברסיטה הפתוחה תואר ראשון בכלכלה וניהול

2002-2005 בי"ס תיכון בית אולפנה בגרות מלאה + הנה"ח סוג 1,2

עיסוקים נוספים

2016 ארגון "פעמונים" יועצת הבראה כלכלית למשפחות

2005-2018 כתיבה מקצועית ושיווקית

2016-2018 יועצת ומאמנת תזונה

שליטה בתוכנות ויישומים

- ♦ כל יישומי MS Office (Excel – טבלאות ציר, נוסחאות מורכבות Power Pivot ו-VBA)
- ♦ כלי ניהול ואנליזה כגון Google Analytics, Google AdWords
- ♦ רשתות חברתיות כולל קידום (Google, Facebook, LinkedIn, Instagram)
- ♦ מערכות ERP ובסיסי נתונים – IBM, Priority, SAP R/3, MS Access
- ♦ מערכות BI – SAP BO, Tableau, Cognos, SAP CRM – SalesForce

ידעת שפות

עברית, אנגלית, רוסית